

## Business Compass Russland Ein interkulturelles Kooperationstraining für Fach- und Führungskräfte

## Programm

8:30 Begrüßung und Einführung: Teilnehmer, Themen, Trainer

8:15 Spezifika des russischen Marktes

 Determinanten des geschäftlichen Erfolgs in Russland

 Russisches Unternehmertum

 Staatlicher Einfluss


 Florierende Wirtschaftssektoren

 Internationale Verbindungen

 Infrastruktur

10:00 Kaffeepause

10:20 Woran erkennt man seriöse Geschäftsleute in Russland?

 Business Etikette, Vertrauensbildung, Profilierungsmuster

11:30 Das Innenleben russischer Firmen

 Innerbetriebliche Zusammenarbeit nach russischem Muster

 Konsequenzen für die Zusammenarbeit mit russischen Firmen


12:45 Mittagspause

14:00 Corporate Governance in Russland

 Unternehmenskontrolle im dynamischen Umfeld

15:30 Kaffeepause

15:45 Interessenswahrung in Konfliktsituationen

 Kommunikation in Konfliktsituationen

 Lösungsstrategien russischer Prägung

17:00 Ende des 1. Tages

Die Trainer stehen am Abend zum informellen Austausch zur Verfügung.

## 2. Tag

8:30 Ergebnisse des Vortags

8:40 Entscheidungen herbeiführen: Verhandeln mit russischen Partnern

● Der russische Umgang mit Widerspruch, Ablehnung und Hindernissen

● Verbindlichkeit im geschäftlichen Umgang

10:15 Kaffeepause

10:30 Arbeitsteilung in russischen Unternehmen

● Das Selbstverständnis moderner russischer Top-Manager

● Das Arbeitgeber-Arbeitnehmer-Verhältnis aus Sicht russischer Angestellter

● Führung russischer Manager auf Distanz

12:30 Mittagspause

14:00 Offene Fragen: Raum zur Vertiefung oder für weitere Themen der Teilnehmer

15:30 Kaffeepause

15:45 Unternehmerische Sicherheit im dynamischen russischen Markt

● Personalfuktuation und Know-how-Schutz

● Personalfuktuation und Kundenbindung

● Prinzipien der Rechtsanwendung im russischen Umfeld








16:45 Zusammenfassung der Seminarergebnisse.

17:00 Ende des Seminars

## Zum Trainingsdesign

Dieses Training vermittelt interkulturelle Kompetenz für das Russland-Geschäft. **Geschäftsführer, Exportleiter, Verantwortliche aus dem Business Development, Controller und Manager mit operativer Verantwortung und steten oder künftigen Kontakten zu russischen Partnern** können von diesem Training profitieren.

### Am Ende des Trainings haben die Teilnehmer gelernt,

-  wie sie russische Geschäftspartner besser einschätzen können
-  wie sie gezielt Vertrauen zu russischen Partnern aufbauen können,
-  wie sie Handlungsspielräume für eigene unternehmerische Aktivitäten im russischen Markt erforschen können
-  was bei der Führung russischer Mitarbeiter zu beachten ist,
-  welche regelmäßigen Besonderheiten in Verhandlungen zu erwarten sind
-  wie eine stringente Unternehmenskontrolle im russischen Umfeld umgesetzt werden kann
-  wie sie eigene Anliegen in der Zusammenarbeit mit russischen Partnern effizient voranbringen können.

Darüber hinaus sollte auch das Interesse an interkulturellen Fragestellungen im beruflichen Umfeld und somit die Freude an der Zusammenarbeit mit fremdkulturellen Partnern und Kollegen gesteigert worden sein.

**Methodik:** Das Training zeigt mit cross cultural mindsets die Beweggründe russischer Mitarbeiter, Partner und Kollegen auf. Rollenspiele mit dem russischen Trainer bieten Gelegenheit zum aktiven ‚Probehandeln‘. Fallstudien bündeln regelmäßige Erfahrungen im deutsch-russischen Geschäftsalltag und bieten Anregungen für einen geschickten Umgang mit Unterschieden der Businesskulturen. Komprimierte Wissensinputs runden das Training ab.

**Trainingsprache:** Dieses Training findet im offenen Programm auf Deutsch statt. Die aktuellen Termine entnehmen Sie bitte unseren Internetseiten [www.bccm-web.com](http://www.bccm-web.com). Auf Wunsch kann es firmenintern auch auf Englisch durchgeführt werden.

**Ihr deutsch-russisches Trainerteam:** Iakov Tolchinskiy und Bastian Broer

Für die **Anmeldung** können Sie das Anmeldeformular auf unseren Internetseiten nutzen oder uns per Telefon und e-Mail kontaktieren. Es gelten unsere kundenfreundlichen AGB.